

Aloysio Gonçalves Martins Junior

☎ 5521 99882-2292 / 5521 2487-7081

✉ aloycio.martinsjr@terra.com.br

Mobilidade Geográfica

Executivo de Negócios – Internacional e Nacional

Formação Acadêmica <ul style="list-style-type: none">• Pós Graduação em Finanças – IAG/PUC-RJ – Finanças Corporativas• Graduação em Ciências Econômicas – Universidade do Estado do Rio de Janeiro	Idiomas <ul style="list-style-type: none">• Inglês Fluente• Espanhol Fluente• Alemão Intermediário Cursos de Atualizações <ul style="list-style-type: none">• Marketing Estratégico• Vendas, produto e estratégia de negociação
--	--

Qualificações

Mais de 25 anos de experiência em gestão nas áreas Comercial/Marketing e Finanças no Brasil e América do Sul, gerenciamento de canais de vendas locais e internacionais, gestão de contratos corporativos, lançamento de produtos e campanhas de marketing, Planejamento e implementação de projetos e empresa (Startup), atuando em grandes corporações, com linhas de reporte a Gerencia Geral e Diretorias no Brasil e no Exterior.

- ✓ Gestão de territórios de vendas com faturamento de até US\$ 12 milhões por ano com crescimento em média de 5% a 10% ano sobre ano
- ✓ Desenvolvimento e abertura de canais de vendas para soluções de alto valor agregado no Brasil e América do Sul.
- ✓ Treinamento de produto/associado a treinamento de vendas e mercado foco
- ✓ Gerenciamento, coaching e desenvolvimento de profissionais, nas área de vendas, marketing e finanças
- ✓ Participação em reuniões de planejamento estratégico e metas junto ao escritório corporativo das empresas no exterior (Holanda e Alemanha).
- ✓ Gestão de novos produtos elevando a participação do mercado de 5% para 35% em cinco anos.
- ✓ Gerenciamento de equipes de implementação de sistemas e controles, nas áreas, comerciais, marketing e finanças (Sistemas de gestão comercial, formação de preços e controle de custos)
- ✓ Startup da empresa (Novatron S/A) bem como novas áreas de negócio (Divisão de Outsourcing da Xerox), atuando em planejamento estratégico e operacional

Projetos

- ✓ Implementação Cliente Brasilform. Contrato de R\$ 13.milhões de reais (60 meses)
- ✓ Implementação Cliente Docuprint Argentina : Venda de US\$ 1.milhão
- ✓ Projetos junto a canais de venda da América do Sul entre 2007 e 2012 : US\$ 5 milhões
- ✓ Implementação Contrato de Outsourcing BR Distribuidora US\$ 4 milhões

Prêmios

Diversas premiações por performance durante a carreira

Histórico Profissional

Océ Brasil Comércio e Indústria Ltda – Empresa do Grupo Canon do Brasil (Mar/2007 – Outubro/2017)
Gerente Comercial – Divisão – High Volume Commercial Printing – (CPP)

Sirius Sistemas Digitais Ltda (Fev/2005 a Fev/2007)
Diretor Comercial

Xerox do Brasil (Jan/1992 a Jun/2004)
Gerente de Marketing e Gerente Comercial

Novatron S/A (Nov/1987 a Jan/1992)
Gerente Financeiro – Departamento Industrial